

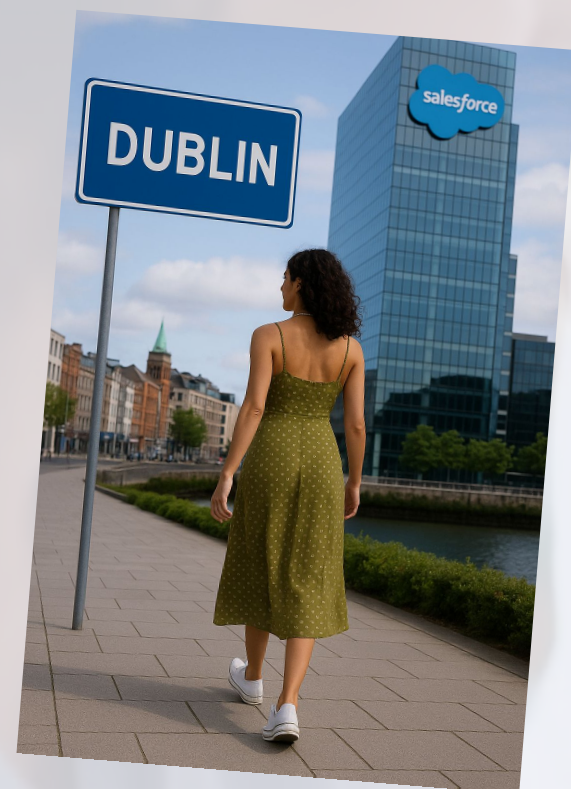


סדרת הוובינרים של נשים משלבות נשים בהייטק

שם התפקיד: SDR\BDR

רותם ז'ורנו

Account Manager, Webselenese



נעים מאוד!

- עגלות בלונדון
- תואר בקרימינולוגיה והחלום להיות חוקרת במשטרה
- שיחה מכריעה עם אחי
- חבר הכיר לי את תפקיד SDR
- SALESFORCE



מה זה בכלל \ SDR

BDR?

- יצירת הזדמנויות מכירה חדשות
- שיחות קוואליפיקציה עם לקוחות
- עבודה עם 3-6 AEs במקביל
- תכנון שבועי, סיכום חודשי
- עבודה עם Salesforce, Navigator, Calendly
- גמישות, עצמאות, מקום ליצירתיות
- הקורונה הגיעה ואיך משתנים בהתאם? מאינבאונד לאאוטבאונד



איך התפקיד נראה בחברות השונות?

איך התפקיד נראה בחברות גדולות - קורפורטס / סטרטאפים של מעל 1000 עובדים 🏢

איך התפקיד נראה בחברות סטרטאפ בינוניות בסבבי גיוס מתקדמים (B ומעלה) עם 250 עד 1000 עובדים? 🚀

איך התפקיד נראה בחברות סטרטאפ קטנות סבב A בערך 50-250 עובדים? 🌱

איך התפקיד נראה בחברות סטרטאפ ממש קטניות pre-seed עד 2-50 seed עובדים? 💡

אילו סקילים נדרשים?

- **Soft Skills:** תקשורת, הקשבה, התמדה, ניהול זמן
- **Technical Skills:** אנגלית, Excel, LinkedIn, CRM
- **ניסיון:** מכירות/שירות, יוזמה, הבנה עסקית
- **הכנה אישית:** פודקאסטים, מיינדסט של הצלחה

איך מגיעים לתפקיד הזה?

- תפקידים מקדימים: עגלות, שירות, טלמרקטינג, אדמיניסטרציה
- ניסיון חשוב: שיחות עם לקוחות, יעדים, יוזמה
- הכשרות: Jolt, Elevation, קורסים בלינקדאין, HubSpot
- מה הייתי עושה אחרת: מתחילה מוקדם יותר, מבקשת עזרה

איך מחפשים עבודה לתפקיד הזה?

- איפה לחפש: LinkedIn, Angelist, שיחות עם עובדים
- מילות מפתח לקו"ח: SDR, BDR, Lead Generation, Pipeline, CRM
- מה הייתי עושה אחרת: לבקש מנטורינג, לדייק קו"ח

מה אני אוהבת בתפקיד?

- מה אני אוהבת: הצייד – Hunter. להגיע לבלתי אפשרי
- אתגרים: ניהול עצמי, חדירה לארגונים, יצירת קשרים
- אתגר זכור: מייל אישי בזמן הקורונה
- סיפור חיים: ההינזמה שהגיעה יומיים לפני החתונה

שאלות?

